

28 QUESTIONS LES PLUS POSÉES SUR LA COLLABORATION AVEC UN BUSINESS COACH ActionCOACH



BOOSTER L'ENTREPRISE
LIBÉRER L'ENTREPRENEUR

ActionCOACH
BUSINESS COACHING

Table des matières

Introduction

1. Qu'est-ce que le Business Coaching ?
2. Pourquoi avez-vous besoin d'un Business Coach ?
3. Qui est ActionCOACH ?
4. Quelles entreprises peuvent bénéficier du Business Coaching ?
5. Combien coûte le coaching ?
6. Comment le Business Coaching fera-t-il croître mon entreprise ?
7. Comment le Business Coaching peut-il m'aider à grandir ?
8. Quel niveau de Business Coaching me convient le mieux ?
9. Comment puis-je m'assurer que le Business Coaching fonctionne pour moi et mon secteur ?
10. Combien de temps faut-il pour voir les résultats du Business Coaching ?
11. Comment trouver le Business Coach parfait pour moi ?
12. Le Business Coaching en vaut-il vraiment la peine ?
13. Combien de temps ai-je besoin de Business Coaching ? Est-ce pour toujours ?
14. Comment vais-je trouver le temps de faire le travail ?
15. Aurais-je besoin d'argent pour mettre en œuvre les stratégies que j'apprends ?
16. Pouvez-vous former mon équipe ?
17. Quels résultats puis-je attendre du Business Coaching ?
18. Pourquoi mettez-vous l'accent sur le temps, l'équipe, l'argent et la motivation ?
19. Qu'est-ce que la philosophie CARE ?
20. Le Business Coaching est-il adapté à mes besoins personnels ?
21. Dois-je faire de la planification ?
22. Y a-t-il une plateforme technologique que je peux utiliser ?
23. Qu'est-ce que les programmes de 12 semaines, et pourquoi commençons-nous par un programme de 12 semaines ?
24. Puis-je assister à des événements locaux ?
25. Pourquoi recommandez-vous également des lectures et des vidéos ?
26. Y a-t-il des garanties ?
27. Comment commencer ?
28. Conclusion



Introduction

Bienvenue dans "Les 28 questions les plus posées sur la collaboration avec un Business Coach ActionCOACH" ! Depuis plus de 30 ans, chez ActionCOACH, nous sommes dédiés au Business Coaching. Bonjour, je suis Brad Sugars, président et fondateur d'ActionCOACH. C'est vraiment passionnant d'introduire les nouveaux venus dans le monde du Business Coaching.

Qu'est-ce que le Business Coaching ?

La première question que tout le monde se pose est : "Qu'est-ce que le Business Coaching ?" Essentiellement, c'est comme avoir un mentor à vos côtés, quelqu'un équipé d'une méthode éprouvée pour aider votre entreprise à prospérer. Tout comme vous suivriez une recette pour faire un gâteau, à moins d'être un génie culinaire, vous devez suivre un plan pour bâtir une entreprise réussie. C'est là que nous intervenons. Avec plus d'un millier de partenaires à travers le monde, de la Chine à l'Australie, du Brésil à l'Angleterre, et couvrant plus de 50 pays, nous sommes là pour travailler avec vous à chaque étape.

Nous nous associerons avec vous chaque semaine pour planifier et exécuter des stratégies, assurant ainsi que votre entreprise atteigne son plein potentiel. Notre approche se concentre sur quatre piliers clés : communauté, responsabilité, résultats et éducation. Nous fournissons une richesse de ressources, allant des formations vidéo aux e-books et téléchargements, adaptées à vos besoins. Notre objectif ? Vous équiper des connaissances et du soutien nécessaires pour faire croître votre entreprise à un rythme soutenu sans vous sentir submergé.

Pourquoi avez-vous besoin d'un Business Coach ?

C'est assez simple. Si vous visez la croissance et un plus grand succès, avoir un Business Coach est un véritable atout. Réfléchissez-y : que ce soit dans le sport, la musique ou le théâtre, les meilleurs des meilleurs ont tous des coachs pour les guider. Les affaires ne font pas exception. Vous avez besoin de quelqu'un avec une perspective extérieure.

Il y a trois raisons principales pour lesquelles le Business Coaching est si efficace. Premièrement, cette perspective extérieure est inestimable. Il est plus facile d'identifier les opportunités et les défis dans les entreprises des autres que dans la vôtre. Lorsque vous êtes immergé dans votre entreprise, c'est comme être perdu dans une forêt - vous ne pouvez pas voir l'ensemble.



Deuxièmement, il y a la méthodologie systémique. Chez ActionCOACH, nous avons passé plus de 30 ans à développer un système éprouvé pour la croissance des entreprises. Nous le décomposons en six étapes, chacune se concentrant sur un aspect différent de la maîtrise des affaires. Cette approche structurée, couplée à des conseils d'experts, est ce qui distingue le Business Coaching.

Troisièmement, il y a la responsabilité. Sans quelqu'un pour vous tenir à vos engagements, il est facile de rester coincé dans un cycle de simple survie. De nombreux propriétaires d'entreprise se retrouvent à se contenter de la médiocrité, simplement en visant à payer les factures. Notre objectif est de changer cet état d'esprit et de vous aider à viser l'excellence.

La plupart des gens recherchent le Business Coaching pour quatre raisons principales : l'amélioration de l'équipe, la gestion du temps, l'augmentation de la rentabilité et la motivation. Ce sont des défis universels, et notre approche basée sur la communauté, la responsabilité, les résultats et l'éducation est conçue pour les aborder efficacement.



Qui est ActionCOACH ?

Les Business Coachs ActionCOACH forment et accompagnent les Chefs d'entreprise partout à travers le Monde à atteindre un très haut niveau de performance pour l'entreprise et de satisfaction pour eux-mêmes. Nous nous appuyons sur une méthode et des outils constamment évolutifs, étayés et amendés depuis plus de 30 ans et qui ont fait leurs preuves dans plus de 50 pays.

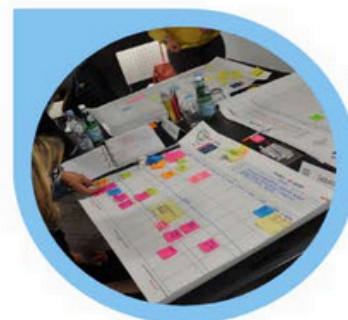
Nous travaillons sur les fondamentaux de l'entreprise (Clarification de la vision, gestion du temps, communication, gestion d'équipe, marketing, finances, systématisation, etc.) et sur la conciliation entre les objectifs de l'entreprise et ceux des dirigeants.

Notre slogan résume bien ce que nous faisons : **Booster l'Entreprise – Libérer l'Entrepreneur.**

Parce qu'être entrepreneur devrait vous permettre une meilleure qualité de vie, le métier des ActionCOACHs est de vous accompagner à :

- **obtenir une entreprise plus rentable,**
- **gagner du temps,**
- **avoir une équipe sur mesure,**
- **obtenir les résultats que vous désirez**
- **avoir une entreprise qui fonctionne sans vous**

Notre méthode est éprouvée dans plus de 50 pays et est continuellement adaptée et améliorée par la communauté internationale des ActionCOACHs pour répondre à l'évolution constante du monde des affaires.



Quelles entreprises peuvent bénéficier du Business Coaching ?

La vérité est qu'il est difficile de généraliser, car chaque entreprise est unique. Cependant, nous avons travaillé avec une grande variété d'industries, des cabinets médicaux aux entreprises manufacturières, et tout ce qui se trouve entre les deux. Le point commun entre nos clients est un désir partagé d'amélioration.

Que vous rencontriez des problèmes de dynamique d'équipe, des défis financiers ou que vous recherchiez simplement des opportunités de croissance, nos programmes de Business Coaching sont conçus pour vous aider à surmonter les obstacles et à atteindre vos objectifs. Chez ActionCOACH, nous nous engageons à vous aider à réussir, quelle que soit votre entreprise.

Combien coûte le Business Coaching ?

Eh bien, parlons de l'investissement dans votre succès. Bien que le Business Coaching ne soit pas gratuit, c'est un investissement précieux pour vous-même et votre entreprise. Chez ActionCOACH, nous garantissons nos résultats. Nous sommes convaincus que les retours que vous verrez grâce au Business Coaching dépasseront votre investissement.

Nos programmes de Business Coaching commencent à partir de seulement 99 \$ par mois, les rendant accessibles aux entreprises de toutes tailles. Que vous soyez une petite start-up ou une grande entreprise, il y a un programme qui correspond à vos besoins et à votre budget. Le coût peut varier en fonction du niveau de Business Coaching et de l'ampleur des besoins de votre organisation.

En fin de compte, plus vous investissez dans le Business Coaching, plus les résultats sont susceptibles d'être rapides et importants. Il s'agit de trouver le bon équilibre pour les objectifs de votre entreprise et vos ressources financières.





Comment le Business Coaching fera-t-il croître mon entreprise ?

Vous vous demandez comment le Business Coaching peut faire avancer votre entreprise ?

Décomposons cela. Tout d'abord, il y a la richesse des connaissances que votre Business Coach apporte, complétée par des ressources telles que des vidéos et des e-books. Cela pose les bases pour atteindre le succès.

Ensuite, il y a le Business Coaching lui-même - les stratégies et les conseils fournis par votre Business Coach. Nos Business Coaches sont soigneusement sélectionnés et formés de manière exhaustive pour s'assurer que vous recevez un soutien et des résultats de qualité supérieure. Et n'oublions pas la responsabilité - vous et votre équipe serez tenus de rester sur la bonne voie pour atteindre vos objectifs.

BOOSTER L'ENTREPRISE

LIBÉRER L'ENTREPRENEUR

Copyright© 2023. ActionCOACH IPCo Ltd. Tous droits réservés.

ActionCOACH[®]
BUSINESS COACHING

Comment le Business Coaching peut-il m'aider à grandir ?

Vous vous êtes déjà demandé comment le Business Coaching peut mener à une croissance personnelle et professionnelle ? Eh bien, laissez-moi vous expliquer. Nous avons élaboré un cadre en six étapes conçu pour élever non seulement votre entreprise, mais aussi vous en tant que leader. Que vous soyez propriétaire, gestionnaire ou PDG, notre objectif est de renforcer vos compétences en leadership, d'améliorer vos capacités de gestion et de rationaliser vos systèmes et votre planification organisationnels. Nous sommes là pour vous aider à devenir un chef d'entreprise exceptionnel. Car voici le fait : à mesure que vous grandissez, votre entreprise grandit aussi. Il s'agit de favoriser une relation harmonieuse entre votre propre développement et celui de l'équipe de direction de votre entreprise. Ensemble, nous veillons à ce que vous et votre entreprise atteigniez de nouveaux sommets sans vous retenir mutuellement.

Quel niveau de Business Coaching me convient le mieux ?

Vous vous demandez quel niveau de Business Coaching vous convient le mieux ? C'est comme trouver la bonne paire de chaussures - il s'agit de confort et de compatibilité. Oui, nous sommes des Business Coaches, et nous avons une grande confiance en nos compétences en coaching. Mais au-delà de cela, il s'agit de trouver la bonne correspondance de personnalité. Nous avons une équipe de Business Coaches, chacun avec son propre style et expertise unique. Ainsi, lorsque vous les rencontrez, c'est comme essayer différentes paires de chaussures jusqu'à trouver celle qui vous va parfaitement. Parfois, à mesure que votre entreprise évolue, vous pouvez avoir besoin d'un type de Business Coaching différent. Et c'est bien ! C'est comme passer à une nouvelle paire de chaussures pour une nouvelle aventure. De plus, il existe des programmes de Business Coaching spécialisés adaptés à des domaines spécifiques comme les ventes ou le leadership. En fin de compte, il s'agit de bâtir cette confiance et cette connexion entre vous et votre Business Coach. C'est une rue à double sens où les deux parties doivent ressentir la vibe et l'engagement envers le succès.





Comment puis-je m'assurer que le Business Coaching fonctionne pour moi et mon secteur ?

Vous vous demandez si le Business Coaching est fait pour vous et votre secteur ? Décomposons cela. Voici trois raisons solides pour lesquelles le Business Coaching est un atout majeur. Tout d'abord, vous êtes l'expert dans votre domaine. Nous sommes des experts en croissance des entreprises et en développement des entrepreneurs. Nous ne prétendons pas connaître les tenants et aboutissants de votre secteur comme vous le faites. Au lieu de cela, nous combinons votre expertise sectorielle avec notre connaissance des dynamiques commerciales. En mélangeant vos idées avec notre compréhension des ventes, du marketing, de la gestion, du leadership, du recrutement de talents et de la structuration organisationnelle, nous créons une synergie puissante qui conduit au succès.

Deuxièmement, nos 30 années d'expérience parlent d'elles-mêmes. Nous sommes dans le jeu depuis assez longtemps pour savoir ce qui fonctionne et ce qui ne fonctionne pas. Et permettez-moi de clarifier une chose : le Business Coaching n'est pas une affaire à sens unique. C'est un partenariat où nous vous guidons, votre équipe met en œuvre des stratégies, et ensemble, nous éduquons et exécutons les plans à la perfection. Enfin, votre engagement envers la croissance scelle l'accord. Lorsque vous nous rejoignez, nous reconnaissons votre dévouement à améliorer vous-même, votre équipe et votre entreprise. Nous ne sommes pas là pour imposer le Business Coaching à ceux qui ne sont pas prêts pour cela. Le Business Coaching est pour les individus et les entreprises prêts à investir dans leur propre parcours de croissance. Votre engagement est ce qui alimente notre passion pour travailler avec des entrepreneurs comme vous.



Combien de temps faut-il pour voir les résultats du Business Coaching ?

La question éternelle : Combien de temps avant de voir les résultats du Business Coaching ? Eh bien, c'est un peu comme demander la longueur d'un bout de ficelle - cela varie. Notre promesse ? En 17 semaines, vous commencerez à voir des résultats tangibles. Tant que nous faisons le travail et que vous vous engagez activement avec les supports de formation, le succès est à l'horizon. Parfois, les résultats se manifestent dans les premières semaines. D'autres fois, cela prend un peu plus de temps. Mais ne vous inquiétez pas, il y a beaucoup de fruits à portée de main en cours de route. Rien qu'en vous engageant avec nos ressources gratuites - qu'il s'agisse de regarder des vidéos, de lire des livres ou d'assister à des séances de Business Coaching - vous commencerez votre parcours vers le succès.

Pourquoi offrons-nous autant gratuitement ? Parce que nous croyons en la puissance de démontrer de la valeur. Une fois que vous commencez à ressentir les bénéfices de nos ressources, vous voudrez naturellement explorer davantage et investir dans votre parcours de croissance avec nous. C'est gagnant-gagnant pour tout le monde.

Le Business Coaching en vaut-il vraiment la peine ?

Vous vous demandez si le Business Coaching en vaut la peine ? Laissez les témoignages parler d'eux-mêmes ou jetez un œil à nos avis élogieux. Mais allons plus loin. Investir dans le Business Coaching ne concerne pas seulement l'augmentation de vos bénéfices (même si cela aide !). Il s'agit de transformer votre entreprise en un actif précieux qui fonctionne sans vous. Pensez à une trésorerie accrue, une rentabilité plus élevée et une entreprise réellement vendable. La plupart des entreprises n'atteignent jamais ce niveau car elles manquent d'un plan stratégique. C'est là que le Business Coaching intervient. J'ai même écrit un livre, "The Business Coach," pour vous guider tout au long du processus. Mais les avantages vont au-delà des gains financiers. Le Business Coaching vous offre plus de temps, moins de stress et une équipe motivée qui obtient des résultats exceptionnels.

Mais voici la vraie magie : rejoindre notre communauté de Business Coaching. Nous ne sommes pas seulement un service de Business Coaching ; nous sommes un mouvement. Nos Business Coaches sont des entrepreneurs comme vous, animés par une mission commune d'autonomisation des entreprises mondiales. Lorsque vous nous rejoignez, vous ne recevez pas seulement un Business Coach - vous gagnez un réseau de soutien d'entrepreneurs partageant les mêmes idées. Ensemble, nous croyons en la création de l'abondance par la rééducation des entreprises, une histoire de succès à la fois. C'est une communauté où tout le monde gagne, et la camaraderie est inestimable.

Combien de temps ai-je besoin de Business Coaching ? Est-ce pour toujours ?

La grande question : combien de temps avez-vous besoin de Business Coaching ? Eh bien, si vous êtes engagé dans une croissance continue et un apprentissage permanent, alors oui, c'est pour toujours. Mais ne vous inquiétez pas, ce n'est pas comme signer un engagement à vie. Nos programmes de 12 semaines sont comme plonger un orteil dans l'eau du Business Coaching. C'est une chance de tester les eaux et de voir si le Business Coaching est fait pour vous. Commencez là où vous vous sentez à l'aise. Personnellement, je suis tout pour garder un Business Coach à long terme. Tout comme mes équipes sportives préférées, je veux que mon entreprise ait un Business Coach à vie. Il s'agit de l'amélioration continue ! Lorsque vos collaborateurs s'améliorent, votre entreprise s'améliore aussi - c'est aussi simple que cela.



Mais attendez une seconde, cela ne signifiera-t-il pas plus de travail pour vous ? Pas nécessairement. Lorsque nous commençons à travailler avec des propriétaires d'entreprise, il s'agit souvent de travailler plus intelligemment, pas plus dur. Soyons réalistes, parfois le succès signifie éliminer les choses inutiles et se concentrer sur ce qui compte vraiment. Dans ces premières 10 à 12 semaines, nous trouvons souvent plus de temps, pas moins. Il ne s'agit pas d'ajouter plus de tâches ; il s'agit de faire les choses différemment. Bien sûr, il y a un peu d'apprentissage en dehors des heures de travail - lire des livres, regarder des vidéos - mais tout cela fait partie du voyage.

Et hey, qui a besoin de Netflix quand vous pouvez avoir les vidéos de Brad Sugars et des sessions de croissance, n'est-ce pas ? Nous parlons de trouver quatre à cinq heures supplémentaires par semaine pour travailler sur votre entreprise, pas seulement dedans. C'est là que la magie opère.



Comment vais-je trouver le temps de faire le travail ?

Je sais ce que vous pensez : "Comment vais-je trouver le temps pour tout ça ?"

Ne vous inquiétez pas, nous avons ce qu'il vous faut. Voici le scoop : tout d'abord, nous allons plonger profondément dans votre emploi du temps et vos compétences. Nous allons déterminer où vous êtes le plus précieux et où vous pourriez perdre du temps précieux. Ensuite, nous nous attaquerons à la productivité de votre équipe. Faisons en sorte que votre équipe fonctionne à plein régime pour qu'elle puisse assumer plus de responsabilités et alléger votre charge. Enfin, nous vous tiendrons responsable des tâches les plus importantes - celles qui font avancer votre entreprise. Il ne s'agit pas d'ajouter plus d'heures à votre journée ; il s'agit de maximiser celles que vous avez.

Mais voici le hic : à mesure que vous vous plongez dans le Business Coaching, vous pourriez redécouvrir votre passion pour votre entreprise. Avouons-le - beaucoup de propriétaires d'entreprise perdent cette passion en cours de route. Mais imaginez à quel point les choses pourraient être différentes si vous vous réveilliez chaque jour avec enthousiasme pour aller travailler. Votre enthousiasme est contagieux, et il donne le ton à votre équipe et à vos clients. Car voici le fait : les affaires sont censées être amusantes. C'est l'une de nos croyances fondamentales chez ActionCOACH, et nous sommes en mission pour nous assurer que votre entreprise vous apporte à nouveau de la joie.



Aurais-je besoin d'argent pour mettre en œuvre les stratégies que j'apprends ?

La question à un million de dollars : aurez-vous besoin de liquidités pour mettre en œuvre ces stratégies de Business Coaching ? Eh bien, c'est un peu un mélange. Beaucoup des stratégies ne nécessiteront pas un seul centime. Sérieusement ! Quelques ajustements ici, quelques modifications là, et voilà ! Vous êtes déjà sur la voie de l'amélioration. Vous pouvez souvent vous débrouiller avec le budget que vous avez déjà alloué à des choses comme le marketing. Un petit ajustement peut faire une grande différence.

Mais restons réalistes - éventuellement, vous pourriez avoir besoin de mettre la main à la poche. Recruter de nouveaux membres de l'équipe, construire de nouveaux systèmes, intensifier vos efforts de marketing - ces choses ne sont pas toujours gratuites. Surtout si vous visez une croissance rapide, un peu de flux de trésorerie supplémentaire peut faire une grande différence.

Cependant, nous faisons toujours une analyse approfondie de votre entreprise dès le départ pour nous assurer que vous ne tentez pas de sprinter avant de savoir marcher. Il n'y a aucun intérêt à obtenir une foule de nouveaux clients si vous ne pouvez pas fournir un service de qualité supérieure. Nous visons le succès à long terme ici, pas seulement les victoires rapides.

Pouvez-vous former mon équipe ?

Absolument ! Nous sommes là pour vous soutenir - et votre équipe aussi. Nos programmes de formation sont comme votre propre équipe de super-héros, prêts à intervenir et à améliorer les compétences de votre équipe. Que ce soit le service client, les techniques de vente ou la maîtrise du marketing, nous sommes là pour vous aider. Pensez à nous comme votre département de formation personnel, apportant une expertise en gestion et en leadership également. Nous nous engageons à vous donner, ainsi qu'à votre équipe, les moyens d'atteindre de nouveaux sommets.

Et quand il s'agit de Business Coaching, vous pouvez être sûr que nous sommes sur le coup. Que ce soit pour peaufiner les stratégies de vente ou perfectionner votre équipe de direction, nous avons l'expertise nécessaire pour vous aider. Mais ne vous inquiétez pas, nous ne vous laisserons pas en dehors du processus. Nous nous assurerons que vous recevez le Business Coaching dont vous avez besoin pour maintenir toute l'équipe sur la bonne voie.



Qu'est-ce que la philosophie C.A.R.E. ?

Un engagement envers le C.A.R.E. :

Community (Communauté)

Accountability (Responsabilité individuelle)

Results (Résultats)

Education (Éducation)

C'est plus qu'une formule pour augmenter les profits ; il s'agit de construire une meilleure entreprise et une meilleure vie. Nous croyons en la promotion d'un sentiment d'abondance grâce à la rééducation des entreprises, et notre communauté partage cette vision. Notre mission est d'autonomiser chaque propriétaire d'entreprise pour qu'il réussisse. C'est pourquoi nous offrons une multitude de ressources gratuites, allant des vidéos aux e-books, et nous vous encourageons à les partager largement. Que vous soyez dans le B2B ou le B2C, diffuser la connaissance et soutenir la croissance profite à tous.

La responsabilité est un autre pilier de la philosophie C.A.R.E. Que vous prospériez avec un Business Coaching individuel ou que vous préfériez la responsabilité de groupe, avoir quelqu'un à qui rendre des comptes vous maintient sur la bonne voie. Et n'oublions pas les résultats - ils sont la culmination de la communauté, de la responsabilité et de l'éducation. Rappelez-vous, vous ne pouvez jamais gagner plus que ce que vous apprenez. Comme le disait le sage E. James Rohn, "Si vous voulez réussir massivement, vous devez lire un livre par semaine." Avec la technologie à portée de main, il n'a jamais été aussi facile d'embrasser l'apprentissage continu et de libérer votre plein potentiel.





Le Business Coaching est-il adapté à mes besoins personnels ?

Vous vous demandez si notre Business Coaching est taillé sur mesure pour vous ? Absolument ! Notre programme de Business Coaching est conçu pour vous, en veillant à ce qu'il soit aussi unique que vous l'êtes. Bien qu'il suive une approche structurée comme une recette, pensez-y plus comme à la personnalisation d'un gâteau. Que vous préfériez le chocolat avec des pépites de chocolat ou un gâteau au citron acidulé, nous répondrons à vos besoins spécifiques, ceux de votre équipe, de votre secteur et de la taille de votre entreprise. Lors de vos sessions avec votre Business Coach, vous verrez de vos propres yeux comment il ajuste le programme pour répondre à vos circonstances individuelles. Si une formation supplémentaire est nécessaire pour vous ou votre équipe, nous l'intégrerons sans problème dans votre plan de Business Coaching.

Dois-je faire de la planification ?

La question brûlante : devez-vous vraiment faire de la planification ? En un mot, oui. La planification est l'épine dorsale du succès en affaires, et nous la préconisons au quotidien, chaque semaine, chaque trimestre et chaque année. Mais ne vous inquiétez pas ; nous ne nous attendons pas à ce que vous rédigiez un plan d'affaires complet de trois à cinq ans du jour au lendemain. Acquérir des compétences en planification est un processus graduel, commençant par maîtriser les bases de la fixation d'objectifs et de la planification. Nous vous guiderons à chaque étape, vous aidant à devenir un planificateur plus efficace. Avec notre technologie conviviale, la planification devient un jeu d'enfant, vous permettant de tracer votre parcours avec aisance dans le paysage dynamique des affaires.

Y a-t-il une plateforme technologique que je peux utiliser ?

Vous êtes curieux de savoir quelle plateforme technologique vous utiliserez ? Vous serez ravi de savoir que votre système de gestion de l'apprentissage et votre système de Business Coaching sont accessibles en ligne. Grâce à ces plateformes, vous commencerez votre parcours de planification, gèrerez vos opérations commerciales, rendrez compte de vos progrès à votre Business Coach et suivrez les principaux indicateurs de votre succès. De plus, notre plateforme d'apprentissage en ligne est une véritable mine de connaissances, vous offrant la possibilité d'élargir vos compétences, d'interagir avec la communauté et de participer à nos sessions "Ask the Coach" sur des plateformes comme Facebook et LinkedIn. Ici, vous aurez accès à un vaste réseau de Business Coaches et de membres prêts à vous soutenir dans la surmontée des défis, l'atteinte de vos objectifs et la réalisation de vos rêves.



Qu'est-ce que les programmes de 12 semaines, et pourquoi commençons-nous par un programme de 12 semaines ?

Vous vous êtes déjà demandé ce que nos programmes de 12 semaines consistent et pourquoi nous commençons par eux ?

Décomposons cela. Lorsque les entreprises nous rejoignent, elles peuvent se lancer directement dans l'élaboration d'un plan d'affaires complet. D'autres préfèrent commencer doucement avec notre programme éducatif de 12 semaines. Et puis il y a ceux qui optent pour notre ActionCLUB, un programme complet répondant à une grande variété de besoins commerciaux. Maintenant, pour le détail de ces sessions éducatives : c'est un mélange harmonieux de visionnage de vidéos de 30 minutes et de participation à une session d'une heure avec un Business Coach ou un facilitateur, ainsi qu'un groupe de personnes partageant les mêmes idées.

Cette configuration assure une fusion harmonieuse de l'acquisition de connaissances et de l'application pratique, vous guidant dans la bonne direction. Pourquoi la durée de 12 semaines, vous demandez-vous ? Eh bien, nous croyons fermement en la philosophie de l'apprentissage, de la mise en œuvre et de la répétition. Il faut du temps pour cultiver de nouvelles habitudes, adopter de nouvelles approches et voir des résultats tangibles. De plus, nous comprenons la bousculade de la vie quotidienne et le défi de trouver du temps pour apprendre. En espaçant les sessions sur 12 semaines, nous trouvons le parfait équilibre, vous permettant d'absorber le matériel à un rythme soutenu tout en jonglant avec vos autres engagements. Contrairement à la frénésie d'un atelier intensif de deux jours, où vous êtes bombardé d'un flot d'idées, notre approche assure une progression graduelle, avec suffisamment de temps pour la réflexion et l'application.



Puis-je assister à des événements locaux ?

Le frisson d'assister à des événements locaux. La bonne nouvelle ? Oui, vous pouvez. Dans la plupart des marchés à travers le monde, nous organisons des événements locaux vibrants, créant des opportunités pour des connexions significatives et des expériences enrichissantes.

Voici ce qui distingue ActionCOACH : nous nous efforçons de rester locaux et dynamiques. Contrairement aux plateformes de formation en ligne impersonnelles, nous sommes profondément ancrés dans votre communauté. Votre Business Coach n'est pas seulement un visage sur un écran ; il est une présence familière, intégrée dans le tissu de votre paysage commercial local. Leur équipe ? Probablement des voisins ou des membres de la communauté. Dans certains cas, vous pourriez même découvrir une histoire commune, où votre Business Coach a déjà fréquenté votre entreprise ou vice versa. Cette insistance sur le fait d'être en direct et local souligne notre engagement à favoriser des connexions authentiques et à fournir un soutien sur mesure là où il compte le plus.



Alors, soyez assuré que lorsque vous nous rejoignez, vous n'adhérez pas seulement à un programme ; vous devenez partie intégrante d'un écosystème local dynamique où la collaboration prospère et où les histoires de succès se déroulent.

Pourquoi recommandez-vous également des lectures et des vidéos ?

Vous vous êtes déjà demandé pourquoi nous recommandons la lecture et les vidéos ? Eh bien, c'est simple : vous ne pouvez pas surpasser votre apprentissage ! Dans ce monde en évolution rapide, la croissance continue et l'apprentissage sont essentiels. Vous avez probablement entendu l'adage, "Vous ne pouvez pas résoudre les problèmes de demain avec les solutions d'aujourd'hui," n'est-ce pas ? C'est le cœur du sujet. Nous nous consacrons à nourrir votre croissance personnelle et professionnelle, ainsi que celle de votre équipe et de votre organisation. Et devinez quoi ? Nous avons un buffet de ressources d'apprentissage adaptées à vos préférences. Que vous soyez un apprenant auditif qui prospère grâce au contenu audio, un apprenant visuel qui adore les vidéos, ou un rat de bibliothèque qui aime plonger dans les eBooks, nous avons ce qu'il vous faut. Avec une pléthore d'options disponibles sur notre plateforme, il y a quelque chose pour convenir à chaque style d'apprentissage et méthodologie.

Y a-t-il des garanties ?

Curieux des garanties ? Nous avons ce qu'il vous faut. Voici le scoop : lorsque vous vous connectez avec un Business Coach, n'hésitez pas à vous renseigner sur nos garanties et leur fonctionnement. Spoiler : ce n'est pas une solution unique. Nos garanties sont conçues pour s'assurer que les deux parties - oui, cela vous inclut - jouent leur rôle dans le parcours vers le succès. Nous nous engageons à fournir des résultats, et nous sommes ravis lorsque vous êtes investi dans l'atteinte de vos objectifs.



Comment commencer ?

Prêt à démarrer ? La question 28 marque le début de votre aventure avec nous. Une fois cet e-book terminé, plusieurs options s'offriront à vous. Nous vous recommandons de [cliquer ici](#) pour entamer votre parcours. [Ce questionnaire](#) est votre clé d'accès à une expérience de coaching unique, pour découvrir sur quels domaines vous concentrer et comment vous y prendre !

*Nous avons la chance de faire partie d'une Entreprise présente sur tous les continents.
Afin de s'assurer que nos contenus (Blogs, Ebooks, Livres Blancs, Infographies,...) soient rapidement mis à disposition de
notre communauté d'Europe Francophone, j'ai opté pour l'utilisation des IA, pour les traductions, sans relecture. Cela
amènera à des erreurs de syntaxes et grammaticales.
Je vous prie de m'en excuser. Le principal pour nous est de vous mettre à disposition notre contenu aussi rapidement que
possible.*

Marc-William ATTIE
Président ActionCOACH Europe Francophone

BOOSTER L'ENTREPRISE
LIBÉRER L'ENTREPRENEUR

ActionCOACH
BUSINESS COACHING

BOOSTER L'ENTREPRISE
LIBÉRER L'ENTREPRENEUR

Action
COACH[®]
BUSINESS COACHING